

LE PACTE RELANCE FRANCE ACTIVE

SPÉCIAL CRISE SANITAIRE

*Une offre complète renforcée
Pour passer la crise, redémarrer
Et réussir la relance*

- > Vous êtes dirigeant d'entreprise ;
- > votre entreprise est résolument tournée vers la recherche d'utilité sociale ;
- > de nombreux emplois sont en jeu dans la sauvegarde de votre entreprise.

Pour vous, France Active a mis en place des mesures construites en lien avec ses partenaires. Faire ensemble, jouer collectif est essentiel en période de crise.



Votre stratégie de financement

Nous vous accompagnons dans votre plan de relance :

- > **Diagnostic et évaluation** des besoins de financements
- > **Définition d'une feuille de route** à court et moyen terme
- > **Aide à l'élaboration d'outils de gestion de crise** : trésorerie, prévisionnels, guide "Je redresse la barre"



Vos financements sur-mesure

Nous construisons avec vous un plan de financement adapté à vos besoins :

- > **Réaménagements de vos encours de prêts** et de garanties : allongement de la durée initiale
- > **Prêt Relève Solidaire** : Un prêt sans intérêt, jusqu'à 100 K€, remboursable in fine au bout de 12 à 18 mois, avec des ajustements possibles (remboursement anticipé ou renouvellement), dédié au renforcement de la trésorerie pour vous donner le temps de préparer un tour de table financier structurant.
- > **Prêts participatifs et contrats d'apports associatifs** dans le cadre d'un tour de table de relance



Votre réseau

Nous vous aidons à mobiliser votre réseau :

- > **Orientation vers les dispositifs d'aides exceptionnels** nationaux, locaux, sectoriels
- > **Mobilisation d'un collectif de partenaires** pour suivre et faciliter la relance
- > **Appui à l'organisation d'un tour de table financier**

LE PACTE RELANCE FRANCE ACTIVE

Un parcours de solutions concrètes pour relancer votre entreprise.

1

DIAGNOSTIQUER POUR ÉVALUER LA SITUATION

Un entretien complet pour :

- > **Prendre du recul**
- > **Évaluer** les difficultés et la capacité à rebondir
- > **Orienter** vers les aides d'urgence

2

DÉFINIR LES SOLUTIONS POUR PRÉPARER LA RELANCE

Un mémento qui regroupe :

- > **Des jalons pour ma relance** à court et moyen terme
- > **Des solutions de financement** immédiates pour faire face
- > **Des recommandations** pour préparer un tour de table financier structurant

3

RESTER EN CONTACT POUR RÉUSSIR VOTRE RELANCE

- > **Un collectif engagé de partenaires** à vos côtés pour trouver ensemble des solutions
- > **Votre conseiller à votre écoute** pour suivre régulièrement l'évolution de la situation



Prise de contact avec un conseiller pour présenter ma situation et convenir d'un rendez-vous



État des lieux du projet avec mon conseiller : modèle économique, situation financière, dispositifs à actionner



Réévaluation de mon besoin et identification des **solutions de financement**



Présentation de ma demande de financement pour décision au Comité d'engagement



Déblocage de mes financements. J'amorce le redémarrage



Préparation d'un tour de table financier avec l'appui de mes partenaires, si la situation de mon entreprise le nécessite